

Projektleiter (m/w/d) technischer Vertrieb

Die Hohenloher Kunststofftechnik GmbH & Co. KG (HKT) und die Hohenloher Formstruktur GmbH & Co. KG (HFS) sind familiengeführte Industrieunternehmen. Die HKT fertigt Präzisionsteile aus allen gängigen Kunststoffen in Draht- und Metallspritztechnologie überwiegend für die Automobil- und Elektronikindustrie. Die HFS fertigt im Bereich der Oberflächenbearbeitung, u.a. im Metier des fotochemischen Ätzens, Polieren, Strukturarbeiten und Reparaturen mittels oberflächengenau bearbeiteten Werkzeugen.

Aufgabengebiet

- Gewinnung von Neukunden, die Beratung und Betreuung von bestehenden Kunden
- Hauptverantwortliche Steuerung und Betreuung verschiedener Projekte von der Anfrage über die technische Beratung, die Projektkalkulation, die Werkzeugbeschaffung bis zum Serienanlauf
- Kosten-, Termin- und Qualitätsverantwortung für die zugeordneten Projekte, sowie

Prozessverantwortung

- Anleitung der am Projekt beteiligten Fachbereiche
- Erstellung und Präsentation von Unterlagen zur Überprüfung von Projektmeilensteinen
- Überprüfung der Kundenanforderungen auf deren Umsetzung sowie Durchführung von Machbarkeitsanalysen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Kunststofftechnik, des Maschinenbaus oder eine vergleichbare Qualifikation, gerne mit Ausbildung zum Werkzeugmechaniker (m/w/d), Verfahrensmechaniker für Kunststoff- und Kautschuktechnik oder einer vergleichbaren Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Projektmanagement der Kunststoffindustrie und optimaler Weise bereits Erfahrungen mit Kunden aus dem Automotivumfeld
- Gutes Urteils-, Koordinations- und Kommunikationsvermögen
- Strukturierte, ziel- und teamorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (ca. 40%)

Ihr Vorteil bei uns:

- Ein unbefristeter Arbeitsplatz in einem freundlichen Umfeld
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Attraktive Vergütung
- Firmenfahrzeug